

Explorer Solutions

Experts-conseils en aéronautique et en aérospatial
Experts-conseils en développement économique et technologique



Explorer Solutions

La clé de votre réussite à l'échelle mondiale

Introduction

Explorer Solutions, spécialiste des solutions intégrées de conseil dans les domaines de l'aérospatial, du développement économique et des aéroports a le plaisir de vous présenter un portrait de son cabinet conseil. L'équipe Explorer a été fondé en 1995 avec des bureaux à Toulouse (France) et à Montréal (Canada). Aujourd'hui, notre équipe est aussi présente à Atlanta (États-Unis) et travaille avec des bureaux partenaires à Sao Paulo (Brésil), Bangalore (Inde) et Tokyo (Japon).

Explorer Solutions propose des services en intelligence et stratégie d'affaires, en études de marché et développement de marché ainsi qu'en planification stratégique, plan d'affaires, plan de développement et étude de faisabilité. Explorer Solutions est aussi une des firmes les plus innovantes en positionnement stratégique d'aéroports, de parcs industriels et de parcs technologiques.

Notre réseau mondial nous permet d'accompagner, de conseiller et de soutenir le développement d'entreprises privées et publiques, de gouvernements locaux, provinciaux et fédéraux ainsi que divers agences, opérateurs et corporations dans leur processus décisionnel et ce, à l'échelle du Québec, du Canada et à l'international.

Notre équipe possède les connaissances et une méthodologie éprouvée dans le développement de créneaux industriel pour les aéroports et les communautés. Nous sommes en mesure d'identifier les créneaux et niches de marché porteurs d'avenir et d'en assurer le développement et la mise en opération. En contractant nos services, vous vous assurez le respect et la qualité des livrables requis ainsi que l'expérience, le réseautage et de la vision de notre groupe.

Nous vous remercions de l'occasion privilégiée que vous nous accordez en nous permettant de vous proposer nos services-conseils, nous espérons vivement avoir le plaisir de devenir vos partenaires pour la réalisation de vos projets. Nous demeurons à votre disposition pour répondre à toute question ou commentaire concernant nos services.



Christian Perreault, *MMI*
Associé principal
Explorer Solutions

Explorer Solutions

La clé de votre réussite à l'échelle mondiale

Explorer Solutions offre des solutions novatrices liées à toutes les sphères de la commercialisation, des relations internationales et du lobbying des secteurs de l'aviation, de l'aérospatiale, du développement économique et technologique.

Nos dirigeants sont actifs dans de nombreux réseaux uniques partout dans le monde, pour la réussite de nos clients...

Siège social:
Explorer Solutions
1494, rue Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville,
Québec J4H 1C5
Téléphone: 450-441-9055
Télécopieur: 514-375-1388
Site web: www.explorersolutions.ca

Bureau américain:
Explorer Solutions LLC
1625, Wehunt Place
Atlanta, Georgia
30082
Téléphone: 770-874-3051
Télécopieur: 450-677-7813
Site web: www.explorersolutions.ca

*La principale source de renseignements
et de relations stratégiques
dans les secteurs aérospatial, de l'aviation et du
développement économique et technologique*

Une équipe multidisciplinaire expérimentée

Nos associés et conseillers proviennent de différents milieux. La gamme de nos expertises couvrent les champs d'étude de marché et d'achalandage, le positionnement stratégique, le développement de marché, les négociations contractuelles, les portraits économiques, les plans d'affaires et le coaching exécutif.

Une gamme complète de services

Intelligence d'affaires et études spécialisées:

Cueillette de renseignements stratégiques - réalisations d'études spécifiques - solutions d'affaires

Développement de marché et conseil d'affaires:

Analyse de marchés, stratégies de vente, négociations, stratégies d'affaires

Positionnement stratégique et gestion de projets:

Identification de solutions novatrices, études de marché et de faisabilité, recherche d'investissements et planification générale du projet



Intelligence stratégique et études spécialisées

Explorer Solutions recueille de l'information stratégique et établit des relations clés afin d'aider ses clients à prendre des décisions et à faire croître leur entreprise.

Analyses et études comparatives

Explorer Solutions travaille sur le terrain afin de recueillir des renseignements concrets sur l'exploitation d'aéroports, de programmes internationaux en aérospatiale, de concepts d'avenir en développement de parcs industriels et technologiques.

Veille technique et commerciale

Notre équipe surveille constamment le marché international de l'aérospatiale et divers autres secteurs (transport terrestre, logistique et distribution, agroalimentaire) pour demeurer à la fine pointe des nouvelles tendances de marché sur les plans commercial, technique et de l'exploitation.

Études spécialisées

Explorer Solutions est un leader des études spécialisées. Nous apportons une valeur ajoutée à nos études en y apportant des solutions concrètes définies par répondre et s'adapter à la réalité de nos clients. Parmi les variétés d'études que nous réalisons en voici certains exemples:

- études de provenance origine-destination
- étude de développement de nouvelles dessertes aériennes
- planification stratégique, plan de développement, plan d'affaires
- études de marché
- développement de positionnement stratégique

Établissement de relations créatives

Nos conseillers traitent, avec notre vision créative, les renseignements stratégiques identifiés. Nous élaborons une « stratégie de réseautage créatif », qui permet de considérer les renseignements d'un point de vue stratégique ou tactique et nous aide à créer le meilleur réseau de relations qui soit pour assurer l'atteinte de vos objectifs.

Lobbying

Nous nous efforçons de comprendre et de pénétrer les ministères, les parlements et particulièrement les équipes au sein de ces organismes qui analysent et prennent les principales décisions. Nous pouvons défendre les intérêts de nos clients dans ces sphères d'influence. Bien entendu, les renseignements sont fournis dans le cadre d'ententes de confidentialité et selon un cadre d'éthique.

Développement de marchés et conseil d'affaires

Expertise

Nos experts et analystes possèdent tous une riche expérience du développement économique et de l'aérospatiale. Ils ont un seul objectif : obtenir des résultats concrets pour nos clients.

Analyse du marché et développement des ventes

Explorer Solutions collabore avec le client afin d'élaborer des stratégies d'expansion concrètes et solides. Nos spécialisations apportent une grande valeur aux occasions d'analyses du marché et aux stratégies de base que nous identifions. Nous avons créé des méthodes spécialisées et des outils d'analyse spécialement conçu pour les secteurs de l'aérospatiale et du développement économique.



Planification stratégique et conseil d'affaires

Les analyses rigoureuses et l'expertise d'Explorer Solutions sont très respectées, particulièrement en ce qui a trait à l'élaboration et à l'évaluation de plans d'affaires et stratégique, relations gouvernementales et de conseil (coaching) d'affaires.



Préparation d'offres de services et négociation

Nos experts chevronnés vous conseillent dans la préparation et la rédaction de vos offres de services. Nous vous conseillons dans le choix de la terminologie, la compréhension des appels d'offres et le développement de stratégies pour gagner les contrats. Nous pouvons également vous assister dans la négociation des termes du contrat.



Positionnement stratégique et gestion de projet

Explorer Solutions accompagne ses clients, de la conception à la mise en œuvre de leur projet. Nous employons une méthode en trois étapes.

Recherche et identification de niches de marché novatrices et viables

Évaluation des forces et des faiblesses

- ▶ Définition des segments stratégiques prioritaires
- ▶ Validation à l'aide de notre connaissance du marché et des programmes actuels

Première ébauche du projet pour mobiliser et fédérer toutes les parties concernées et validation des solutions choisies

- ▶ Présentation des solutions initiales : marché, résultats escomptés
- ▶ Validation du choix du client

Définition et étude du projet en profondeur

Études de marché

- ▶ Identification de clients éventuels et des concurrents
- ▶ Analyse des besoins et de la taille du marché

Élaboration du concept / établissement des paramètres du projet Plan d'affaires

- ▶ Analyse et définition du projet en détails
- ▶ Analyse financière détaillée

Études de faisabilité

- ▶ Analyse des ressources humaines et techniques nécessaires à l'élaboration et à la mise en œuvre du projet
- ▶ Analyse financière détaillée

Soutien et mise en œuvre

Gestion du projet

- ▶ Organisation et conseil stratégique
- ▶ Suivi et soutien

Recherche de partenaires et négociation

- ▶ Identification de partenaires industriels et institutionnels
- ▶ Plan d'action

Recherche d'investisseurs

- ▶ Identification d'actionnaires éventuels
- ▶ Organisation et animation de tables rondes
- ▶ Création de divers scénarios

Soutien commercial

- ▶ Identification des clients de lancement
- ▶ Négociation pour assurer la participation des clients de lancement

Quelques références
Références
Parmi nos clients récents:

Compagnies manufacturières et de services	Aéroports	Agences & Associations
AKRO Design	Aéroport d'Alma (QC)	Association québécoise de l'aérospatiale
ART	Aéroport de Charlo (NB)	Association québécoise du transport aérien
CET	Aéroport de La Sarre (QC)	Canadian Business Aviation Association
Communicatus	Aéroport de Mascouche (QC)	CLD de Rouyn-Noranda
DMS Continuum	Aéroport de Saint-Georges (QC)	Diversification Saguenay
DRS Technologies	Aéroport de Saint-Jean-sur-Richelieu (QC)	Empire State Economic Development Corp (NY)
Dynec	Aéroport de Sherbrooke (QC)	Montréal International (Qc)
Groupe Aon	Aéroport de Victoriaville (QC)	Nations Unies Sanliurfa Economic Development (Turkey)
Intespace	Aéroport Exécutif Gatineau – Ottawa (QC)	Société générale de financement (Qc)
ITD	Alpena County Regional Airport (MI)	Upper Michigan Green Aviation Coalition (UMI-GAC) (MI)
ITS Electronics	Cochrane Airport (ON)	
Janro	Delta County Airport, Escanaba, MI	
JMJ	Garfield County Regional Airport (CO)	
LeBlanc Illumination	Houghton County Memorial Airport, MI	
Mechtronix	Richard B. Russell Airport, Rome (GA)	
Merkur	Telkite Technology Park and Sawyer Airport (MI)	
MSB Design	Tillsonburg Airport (ON)	
Plafolift		
Ville d'Alma		

Notre équipe

Explorer Solutions

**Christian Perreault**

Associé principal, Positionnement stratégique et économique

Christian Perreault détient un baccalauréat en sciences ainsi qu'une maîtrise en management international de l'Université du Québec. Christian évolue dans le domaine du développement économique depuis plus de quinze années et a occupé précédemment le poste de vice-président des affaires internationales pour Développement économique Longueuil et celui de directeur général du Conseil économique du Haut-Richelieu. Il est l'instigateur de plusieurs projets liés à l'industrie aérospatiale tels que la carte routière technologique du secteur de l'aérospatiale québécois, le projet d'Institut GNSS canadien, le portrait de l'aviation d'affaires au Canada, le positionnement stratégique de divers aéroports et le programme technologique Innovation Alliance Longueuil. En outre, il est membre du Aerospace Industries Association of Canada, du Canadian Association of Defence and Security Industries, de l'Association Québécoise de l'Aérospatiale, du Ontario Aerospace Council, de l'Association Québécoise du Transport Aérien et du Conseil des aéroports du Québec.

**Lionel Léveillé**

Associé principal, Affaires gouvernementales et OEM

Axé sur les résultats, Lionel Léveillé possède plus de 35 années d'expérience à titre de gestionnaire, de cadre supérieur et de dirigeant. Lionel a anciennement été président et chef de la direction d'ADACEL inc., chef de file spécialisé dans l'innovation de logiciels. Il a également été président et directeur général de Raytheon Systems Canada Ltd., premier fournisseur en importance au monde de radars primaires de surveillance à semi-conducteurs, et il a rempli la fonction de vice-président chez Héroux-Devtek inc., chef de file spécialisé dans la fabrication de trains d'atterrissage et la prestation de services de réparation et de révision aux marchés commercial et militaire. Il a été en outre vice-président et directeur général adjoint au sein du Groupe aéronautique de Bombardier – Division avions sans pilote. De plus, il a assumé la fonction de premier vice-président d'Oerlikon Aérospatiale inc. et a occupé plusieurs postes au sein de la Compagnie Marconi Canada (aujourd'hui connue sous le nom de CMC Électroniques), dont le dernier en tant que vice-président – Division de l'avionique. Lionel a également agi à titre de coprésident et président de l'Association des Industries aérospatiales du Canada (AIAC) et coprésident, président, et président sortant du Groupe consultatif industriel OTAN du Canada. Il est ou a été membre de différentes associations, notamment l'AIAC, la U.S. Army Aviation, l'AFCEA (Armed Forces Communications and Electronics Association), la U.S. Air Force Association, la U.S. Navy League, la Society of Logistics Engineers, l'AIDC (Association de l'industrie de la défense du Canada) et les Manufacturiers et Exportateurs du Canada.

**Mathieu Dumouchel**

Associé principal, Technologies et Chaîne d'approvisionnement

Mathieu détient un baccalauréat en génie mécanique et un MBA en gestion internationale. Il cumule plus de dix années d'expérience dans les secteurs de l'aérospatiale et de la défense. Mathieu a commencé sa carrière chez CMC Électroniques en tant qu'ingénieur en production. Son leadership l'a par la suite amené à occuper des postes dans les domaines de l'assurance de la qualité et du marketing. À titre de directeur général du Centre technologique en aérospatiale (CTA), Mathieu a aidé les petites et moyennes entreprises à accroître leur productivité par l'innovation et à garantir leur place dans la chaîne d'approvisionnement des fabricants de systèmes. Au cours de sa carrière en tant que conseiller, il a appuyé autant les petits fournisseurs que les entreprises de TI de la taille d'Héroux-Devtek dans la mise en œuvre de changements aux procédés et structures déjà en place.

Notre équipe est
supportée par des
collaborateurs et
partenaires qualifiés

Notre équipe

Explorer Solutions

**Fred Meade**

Associé principal

Fred est fort d'une longue carrière au niveau international en développement économique et technologique. Il a dirigé les bureaux de développement économique de Sarasota puis Tampa en Floride avant de devenir le directeur général du parc technologique du Virginia Tech Corporate Research Center et par la suite du Penn State Research Park. Dans le cadre du développement de ses parcs Fred a été fortement impliqué dans le recrutement d'entreprises manufacturières et d'ingénierie en aéronautique. Il a aussi, tout récemment, terminé une étude de faisabilité exhaustive pour un parc scientifique à l'Embry Riddle Aeronautical University. Fred a été œuvré comme directeur de projet pour Corporate Affairs International de Montréal, puis avec SNC Lavalin, une des plus grandes firmes d'ingénierie au monde.

Il a travaillé autant sur des projets internationaux avec l'USAID et l'Urban Institute pour de grandes corporations, universités et agences institutionnelles. Il a été, officier et membre du conseil de d'administration de l'Association of University Research Parks (AURP), de l'International Economic Development Council (IEDC) et de l'American Economic Development Council (AEDC). Fred détient un baccalauréat en Gestion des communications et une maîtrise en Gestion du développement urbain.

**Nathalie Tousignant**

Associée principale,
Directrice Études stratégiques et aéroportuaires

Nathalie Tousignant possède plusieurs années d'expérience dans l'industrie du transport aérien et de la consultation en marketing. Elle travaille avec différentes organisations principalement reliées à l'aviation en leur offrant du conseil stratégique leur permettant de mieux atteindre leurs objectifs.

Nathalie s'est jointe à l'équipe Explorer Solutions en 2007 et agit à titre de directrice des études stratégiques depuis 2008. De 2004 à 2007, elle était membre du conseil d'administration de Nav Canada, l'exploitant national du système de navigation aérienne civile. Elle a, entre autres, siégé sur le comité de la sûreté du système de navigation.

De 2000 à 2004, elle a agi à titre de spécialiste marketing pour le plus important distributeur d'acier dans l'est du Canada. De 1993 à 2000, elle a acquis une expérience de gestion, d'abord à la direction d'un centre de formation en pilotage et ensuite dans le démarrage, la promotion et le développement d'un service de taxi aérien (Max Aviation, filiale de Cargair Ltée). Au cours de ces années, Nathalie a acquis, une vaste expérience en opérations de transport aérien. Elle a obtenu une licence de pilote privé en 1993.

Notre équipe

Explorer Solutions

**Karine Chantigny**

Chargée de projet

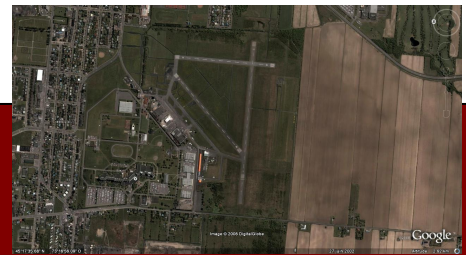
Karine est bachelière en administration des affaires et possède plus de dix années d'expérience en gestion de projets, administration des affaires et marketing. Elle s'est forgé une expérience diversifiée en œuvrant dans divers postes de coordination et de services-conseil au sein d'organismes gouvernementaux, notamment au sein du ministère de la Défense nationale, de l'Agence Spatiale Canadienne, de Travaux publics et Services gouvernementaux Canada ainsi qu'à Environnement Canada.

Karine se démarque par son dynamisme et son sens aigu de l'organisation ayant permis la réalisation de plusieurs projets d'envergure pour un ensemble d'organismes autant publics que privés.

**Jacques Perreault**

Analyste-conseil

Jacques a oeuvré pendant vingt ans dans divers postes administratifs au sein des Forces canadiennes. Sa connaissance des équipements utilisés par la marine canadienne, l'aviation et les forces terrestres l'ont amené à poursuivre sa carrière dans des fonctions de directeur des approvisionnements, soumissionnaire et acheteur pour des entreprises telles que les Équipements militaires Mil-Quip inc., Termaco ltée et Industries B. Rainville. Aujourd'hui, il intervient à titre d'analyste sénior dans les dossiers de chaîne d'approvisionnement, de négociation contractuelle et d'intelligence des affaires.



Intelligence stratégique et études spécialisées

Développement de marché et conseils d'affaires

Positionnement stratégique



Siège social:

Explorer Solutions
1494, rue Montarville
Saint-Bruno-de-Montarville, Québec J3V 3T5
Téléphone: 450-441-9055
Télécopieur: 514-375-1388
Site web: www.explorersolutions.ca

Bureau américain:

Explorer Solutions LLC
1625, Wehunt Place
Atlanta, Georgia 30082
Téléphone: 770-874-3051
Télécopieur: 450-677-7813
Site web: www.explorersolutions.ca